



N°6/ 2015

ERBSN - e-Buletin

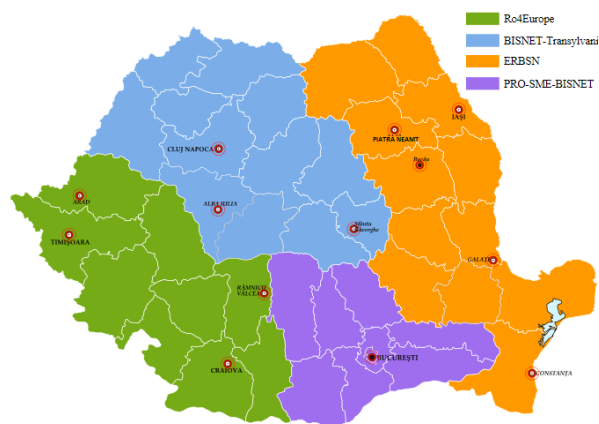
Centrul Enterprise Europe Network IPA SA Galati



Cuprins:

- Despre Enterprise Europe Network
- Informații Europene
- Calendar evenimente în rețeaua Enterprise Europe
- Oportunități de Afaceri și Inovare

Despre Enterprise Europe Network



Enterprise Europe Network este cea mai extinsă rețea de sprijin a întreprinderilor mici și mijlocii din Europa oferind:

- Acces spre noi piețe și internaționalizare
- Oportunități de cooperare în afaceri
- Servicii de informare și consultanță

Înființată în anul 2008 la inițiativa Comisiei Europene, **Enterprise Europe Network** s-a extins treptat dincolo de limitele Uniunii Europene acoperind cu organizații partener, teritorii din Asia, Africa sau Statele Unite.

Cifrele ne descriu cel mai bine:

- aproape 600 de organizații în peste 50 de țări
- peste 3000 de experți care au asistat peste 2 milioane de IMM-uri

Misiunea Centrelor **Enterprise Europe Network** este de a ajuta firmele locale să-și internaționalizeze afacerile prin facilitarea de contacte cu potențiali parteneri pentru a dezvolta împreună noi afaceri sau tehnologii, sau finanțatori pentru idei de afaceri, invenții, inovații.

Detalii: www.enterprise-europe-erbsn.ro sau <http://een.ec.europa.eu/>

Finanțarea de 6,4 miliarde euro pentru tineri - un eșec?

Peste 1/5 dintre tinerii din Uniunea Europeană nu au un loc de muncă, deși nu sunt prinși nici în sistemul de educație, cu toate că Programul "Garanția pentru tineri" a fost lansat acum doi ani, cu un buget de 6,4 miliarde euro, la nivel european.

EU: Is the Youth Guarantee failing Europe's jobless young people?



By Shane Croucher

August 12, 2015 11:03 BST



Publicația "International Business Times" din Marea Britanie ridică semne de întrebare asupra programului european "Garanța pentru tineret". Potrivit acesteia, o serie de probleme au apărut: se implementează prea încet, programul este sub-finanțat și eșuează în îndeplinirea promisiunii de a oferi fiecărui tânăr șomer o ofertă de calitate pe piața muncii sau în zona de educație.

- Katy Jones, expert în ocuparea în rândul tinerilor și cercetător academic la Universitatea Salford, Manchester, din Marea Britanie, a declarat pentru International Business Times că, în timp ce întârzierile sunt inevitabile în cazul programelor complexe, UE trebuie să conștientizeze urgența problemei la

nivel individual, dar și la nivelul economiei, per ansamblu.

- Mai mult de o treime din tinerii șomeri sub 25 de ani sunt **șomeri pe termen lung**, adică nu au avut un loc de muncă de mai bine de un an.
- Marta Makhoul, funcționar la Organizația Internațională a Muncii a Națiunilor Unite (OIM) a declarat că, de fapt, aceasta e problema majoră.

„Este foarte, foarte periculos că aceștia nu au realizat tranziția de la școală către piața muncii. Vor exista consecințe pe întreaga viață pentru acești tineri. În final, va conduce la excluderea lor socială. Este provocarea majoră cu care ne confruntăm și nu suntem siguri că programul "Garanția pentru tineri" poate să rezolve problema”.

Efectele amenințătoare ale șomajului în rândul tinerilor sunt bine argumentate. Cei care nu lucrează din primii ani obțin de regulă salarii mai mici, au pensii mai mici, au probleme de sănătate și este mai probabil să comită infracțiuni sau să dezvolte comportament antisocial. La scară mai mare, potențialul de creștere al economiei este mai redus și standardul de viață este afectat la nivelul întregii societăți.

Un proiect european cu probleme

Poate că redresarea economică se reîntoarce în UE după mai muți ani de recesiune și stagnare. Dar multe state membre, în special în zona euro, continuă să sufere din cauza unei crize nerezolvate care a afectat puternic zona euro. Țările din sudul UE sunt cele mai afectate.

În Grecia, puternic lovită, 49.7% dintre tineri sunt șomeri, potrivit datelor Eurostat din mai 2015. În Spania, 49.3%. Croația, 43.6%. Italia, 41.5%. Cipru, 34.4%. Portugalia, 33.3%. Media pentru cele 28 de state membre este 20.6% – mai mult de o cincime dintre tinerii europeni apti de muncă. Media este și mai alarmantă în zona euro: 22.5%. Este adevărat, cifrele sunt mai mici decât în 2013, dar rămân totuși extrem de îngrijorătoare.

Schema Garanția pentru tineret este simplă, în esență: un angajament că, în mai puțin de 4 luni de la intrarea în șomaj sau părăsirea sistemului de învățământ, fiecare va primi o ofertă concretă pentru un job, un stagiu de ucenicie sau un

program de training.

Ce se întâmplă, de fapt, în România

În România erau, la sfârșitul lunii iulie 2015, peste 75.000 de șomeri înregistrați cu vârsta sub 25 de ani. Totuși, autoritățile estimează că numărul celor din categoria NEET (Not in employment, education or training) este de circa 140.000.

De altfel, rata șomajului în rândul tinerilor, în România, potrivit Eurostat, este de peste 23% (**vezi ultimele date Eurostat disponibile aici**).

Potrivit informațiilor furnizate de Agenția Națională pentru Ocuparea Forței de Muncă, prin derularea Planului de Implementare a Garanției pentru Tineret 2014-2015, în anul 2015, respectiv până la 30 iunie 2015, pentru tinerii cu vârsta până în 25 de ani au fost aplicate următoarele măsuri de stimulare a ocupării acestora:

Crearea unor parteneriate între CNDIPT, inspectoratele școlare, școli și AJOFM-uri în vederea promovării prin campanii a măsurilor de stimulare a ocupării forței de muncă sau a participării tinerilor la formare profesională, educație.	- 1.127 acțiuni în anul 2014; - 1.084 acțiuni în școli cu scopul orientării profesionale în cariera a elevilor din anii terminali până la 30 iunie 2015.
Legea 279/2005 republicată privind ucenicia la locul de muncă	-141 contracte în anul 2014 -29 de contracte de ucenicie în perioada ianuarie-iunie 2015
Legea nr. 335/2013 privind efectuarea stagiului pentru absolvenții de învățământ superior	-40 tineri beneficiari de stagii în anul 2014; -22 tineri beneficiari de stagii în primele șase luni din anul 2015.
Consultanță și asistență pentru începerea unei activități independente sau inițierea unei afaceri, în scopul creșterii gradului de ocupare prin înființarea propriei afaceri	-203 tineri beneficiari în 2014. -39 tineri beneficiari în perioada ianuarie –iunie 2015.
Consiliere și orientare profesională	-146.186 tineri beneficiari de servicii de informare și consiliere în 2014. Și-au găsit loc de muncă în primele 4 luni de la accesarea măsurii
Evaluarea și recunoașterea competențelor profesionale obținute în sistem non-formal și informal	-în anul 2014 au beneficiat de servicii gratuite de evaluarea competențelor 29 tineri;
Formare profesională	- în anul 2014 au beneficiat de cursuri de formare profesională un număr de 12.675 tineri. Au fost ocupați în primele 4 luni de la absolvire, 1170 tineri.
Acordarea de prime de mobilitate inclusiv șomerilor de lungă durată (prime de încadrare și prime de instalare)	-în anul 2014 au fost încadrați 28 de tineri (prima de încadrare)și 45 de tineri (prima de instalare).
Subvenții acordate angajatorilor pentru încadrarea tinerilor	-în anul 2014 numărul tinerilor angajați prin acordarea de subvenții a fost de 5.357 tineri. Un număr de 4.439 de angajatori au beneficiat de această măsură.
Acordarea de acompaniament personalizat tinerilor cu risc de marginalizare socială prin încheierea de contracte de solidaritate și oferirea de servicii specifice, inclusiv prin acordarea de subvenții angajatorilor de inserție care încadrează persoane din această categorie.	-în anul 2014 au fost încadrați 420 tineri cu risc de marginalizare socială, 268 angajatori de inserție fiind beneficiari de subvenție;

Ce se întâmplă cu fondurile alocate de Comisia Europeană

României îi revin pentru perioada 2014-2015 circa 106 milioane euro, prin Inițiativa de Ocupare în rândul Tinerilor (parte a Garanției pentru Tineret). Guvernul României a dublat această sumă cu fonduri alocate prin Programul Operațional Capital Uman 2014-2020, așadar liniile de finanțare sunt incluse în acest program, mai exact Axele 1 și 2. În prezent, Ghidurile pentru solicitanți sunt în consultare publică și o serie de detalii nu sunt deocamdată clarificate la nivel de sistem, pentru a putea lansa efectiv liniile de finanțare.

Șmecheriile pe proiecte cu fonduri UE, vânată de un nou sistem electronic anti-fraudă

Cei care încearcă să dubleze funcții în proiecte sau să participe în paralel la cursuri pe fonduri UE vor fi depistați odată cu finalizarea unui nou sistem electronic care corelează automat informațiile strânse de autoritățile din sistem, a declarat Marius Nica, ministrul Fondurilor Europene.

„ROM AFIS (Romanian Antifraud Information System) reprezintă un instrument de interogare a unor date existente în format tabelar (fișiere Excel - n.r.), prin care se vor corela informațiile din proiecte care pot fi subiect al neregulilor”, a spus Marius Nica.

Practic, o serie de probleme care au fost descoperite la controale și care au fost sancționate de Comisia Europeană, precum participări multiple la programe de formare, zile lucrate de experți - peste limita legală și altele similare, vor fi evitate.

Sistemul corelează informații referitoare la:

- **Situația fiecărui beneficiar: ce proiecte are în derulare și legăturile între el și partener.**
- **Dublările de funcții ale membrilor din proiecte prin analiza fișelor de post și a prezenței efective ale acestora**
- **Numărul de ore lucrate pe zi/săptămână/lună pentru fiecare persoană din proiecte multiple.**
- **Suma totală pe care o obține o persoană implicată în mai multe proiecte**

Marius Nica a explicat că sistemul este construit de către Ministerul Fondurilor Europene, prin resurse interne, primul modul fiind finalizat. Instrumentul va fi eficient mai ales în cazul proiectelor din domeniul resurselor umane, care implică un număr mare de participanți.

„Problema României, în programul POSDRU 2007-2013 a fost că nu există o modalitate de detectare a erorilor de sistem. Informațiile rămâneau la nivelul organismelor intermediare. Prin acest instrument, sunt extrase informațiile din tabele și printr-o interogare rapidă vor fi evidențiate situațiile problematice”, a mai spus ministrul.

Potrivit acestuia, mecanismul poate fi de interes pentru a fi preluat și de alte țări europene și, odată finalizat, va fi prezentat Comisiei și Oficiului European de Luptă Antifraudă.

Mecanism de prevenire a conflictului de interese în procedura de atribuire a contractelor de achiziție publică

Guvernul a aprobat, în data de 9 septembrie, un proiect de Lege privind instituirea unui mecanism de verificare ex-ante în scopul prevenirii conflictului de interese în procedura de atribuire a contractelor de achiziție publică inițiată prin sistemul electronic de achiziții publice (SEAP), astfel încât aceste conflicte de interese să poată fi înlăturate fără a fi afectate respectivele proceduri.

Proiectul de act normativ propune constituirea, în cadrul Agenției Naționale de Integritate (ANI), a unui sistem informatic integrat pentru prevenirea și identificarea potențialelor conflicte de interese, denumit Sistemul Prevenție.

Acesta va funcționa pe baza datelor din formularele de integritate prelucrate, potrivit legii, de SEAP, în cadrul procedurilor de atribuire a contractelor de achiziție publică.

Conform proiectului de Lege, mecanismul de verificare ex-ante se exercită de către ANI, prin Sistemul Prevenție și activitatea specifică a inspectorilor de integritate.

Autoritățile contractante vor avea obligația de a asigura completarea și actualizarea unui formular de integritate, care face parte din documentația de atribuire, atât înainte de transmiterea spre publicare în SEAP a acesteia, cât și pe parcursul derulării procedurii de atribuire a contractelor de achiziție publică.

De asemenea, fiecare autoritate contractantă are obligația de a desemna, prin act administrativ, una sau mai multe persoane responsabile cu completarea, actualizarea sau modificarea formularelor de integritate aferente autorității respective.

Avertismentul de integritate emis de ANI va fi disponibil prin intermediul SEAP autorităților contractante, precum și autorităților cu atribuții de verificare, monitorizare și control a procedurii de achiziție publică.

Totodată, ANI are obligația de a comunica avertismentul, prin mijloace electronice, persoanei responsabile cu completarea, actualizarea sau modificarea formularelor de integritate, care este obligată să-l transmită de îndată persoanei vizate, precum și conducătorului autorității contractante. În sarcina acestuia din urmă intră dispunerea tuturor măsurilor necesare pentru evitarea conflictului de interese. Neluarea de măsuri ca urmare a primirii unui avertisment de integritate sau necomunicarea măsurilor dispuse, declanșează din oficiu procedura de evaluare a conflictului de interese, după finalizarea procedurii de atribuire.

Programul Dunarea va sprijini proiecte de cooperare transnatională și din Republica Moldova



Organizații din Republica Moldova vor putea participa cu proiecte în cadrul **Programului de cooperare transnatională pentru regiunea Dunării**, care se va lansa pe 23 și 24 septembrie, la Budapesta.

Corina Cretu, comisarul european pentru Politica Regională, a declarat: *„Sunt încântată să adopt acest program. Acesta a fost conceput pentru a contribui în mod direct la punerea în aplicare cu succes a Strategiei UE pentru regiunea Dunării, prin intermediul priorităților sale tematice și al sprijinului pentru guvernanta strategiei. Programul ar trebui să ajute țările implicate să dezvolte proiecte cu rezultate tangibile și pozitive, care să le permită să rămână în continuare atractive ca loc de viață, studiu,*

muncă, precum și pentru turism și investiții,„

Programul va sprijini proiecte de cooperare transnatională în conformitate cu prioritățile Strategiei Uniunii Europene pentru regiunea Dunării (EUSDR).

Fonduri nerambursabile pentru cei care doresc să își înființeze propria afacere

Reprezentanții DIMMMAT anunță lansarea **Programului pentru stimularea înființării și dezvoltării microintreprinderilor de către întreprinzătorii debutanți în afaceri (SRL-D)**. Acest program își propune să încurajeze înființarea și dezvoltarea întreprinderilor mici și mijlocii.

Solicitanți eligibili

Persoane fizice, care nu au mai detinut si nu detin calitatea de actionar sau asociat al unei alte intreprinderi si care infiinteaza pentru prima data o societate comerciala cu raspundere limitata. Societatea nou infiintata va fi de tip debutanta (SRL-D), poate avea cel mult 5 intreprinzatori asociati (care sa indeplineasca aceleasi conditii de eligibilitate). Totodata, societatea nu va avea mai mult de cinci grupe de activitate (de exemplu, 531 este o grupa, in care se pot include codurile CAEN 5311 si 5312; 532 este considerata o alta grupa, in care se pot include codurile CAEN cuprinse de aceasta). De asemenea, trebuie avut in vedere faptul ca exista o serie de coduri CAEN neeligibile pentru accesarea programului.

Ulterior infiintarii societatii debutante (SRL-D), intreprinzatorul trebuie sa notifice Oficiul Teritorial pentru Intreprinderi Mici si Mijlocii si Cooperatie (OTIMMC), in termen de cel mult 30 de zile lucratoare de la inregistrare, cu privire la intentia de depunere a unui plan de afacere pentru accesarea programului.

Valoare financiara nerambursabila

Valoarea maxima a proiectului poate fi de 20.000 euro, din care 50% (procentul de finantare NERAMBURSABILA) din valoarea cheltuielilor eligibile, respectiv 10.000 euro sau echivalentul in lei (maximum 44.821 lei) se primesc de la stat. Pentru diferenta de 10.000 euro (contributia solicitantului), exista urmatoarele variante:

- a) Surse proprii
- b) Credit bancar – prin intermediul planului de afaceri, intreprinzatorul debutant poate opta pentru varianta de credit. Aceasta presupune contactarea unei unitati bancare si discutarea conditiilor de accesare a unui credit.

Investitii – acestea pot fi realizate dupa cum urmeaza:

• Minimum 40% in active corporale – acestea includ cheltuieli precum:

- a. terenuri pentru realizarea de constructii/amenajare efectuate in cadrul proiectului destinate activitatii pentru care s-a solicitat finantarea,
- b. constructii pentru desfasurarea activitatii pentru care s-a solicitat finantarea
- c. achizitionarea de spatii pentru activitatea desfasurata; costurile de spatiu cuprind:
 - i. spatiu de birouri
 - ii. spatiu de productie
 - iii. spatiu de desfasurare activitati comerciale si prestari servicii
 - iv. spatiu de depozitare
- d. achizitionare de mobilier pentru dotarea spatiilor amenajate destinate activitatii pentru care s-a solicitat finantarea
- e. echipamente tehnologice, masini, utilaje si instalatii de lucru, aparate si instalatii de masura, control si reglare, tehnica de calcul
- f. autoutilitare din categoria N1, N2, N3.

• Maximum 60% in active necorporale – acestea includ cheltuieli precum:

- a. brevete de inventie
- b. design industrial
- c. marci de produse si servicii (francize, etichetare ecologica etc.)
- d. realizare site (maxim 10.000 lei)

• Alte costuri de operare, referitoare la:

- a. costuri curente:
 - i. materii prime, marfuri
 - ii. materiale consumabile, materiale auxiliare
 - iii. costuri de personal (salarii, costuri asigurari sociale)
 - iv. costuri de training si formare personal
- b. servicii externe:
 - i. contabilitate
 - ii. consultanta fiscala, juridica, in management, IT, PR (cheltuielile cu serviciile de consultanta de orice tip nu pot depasi 4% din valoarea totala eligibila a proiectului, mai putin consultanta)
 - c. costuri legate de incalzire, gaz, electricitate curatenie etc.
 - d. costuri legate de procesul de vanzare

- e. costuri administrative
- f. chirii pentru spatii
- g. alte costuri conexe: racordare la utilitati, infrastructura necesara racordarii la utilitati, asigurarea normelor de protectia muncii, de protectia mediului
- h. achizitionarea de instalatii de incalzire sau climatizare aferente spatiului de productie / servicii / comert
- i. comisionul de garantare aferent anului acordarii garantiei, datorat Fondului National de Garantare

Conditii de eligibilitate a investitiilor sunt urmatoarele:

- Sa ramana in proprietatea SRL-D-ului pe o perioada de cel putin 3 ani
- Sa fie considerate active sau obiecte de inventar
- Sa fie achizitionate in conditii de piata
- Sa ramana in locatia SRL-D-ului solicitant pentru cel putin 3 ani de la momentul finalizarii investitiei si sa fie utilizate exclusiv pentru derularea activitatii finantate
- Toate activele sa fie noi.

In maxim **30 de zile** calendaristice de la semnarea contractului beneficiarul este obligat sa efectueze toate cheltuielile si sa depuna documentatia de decont la sediul OTIMMC.

Aplicatia de inscriere online va fi deschisa incepand cu data de **10 septembrie 2015**, ora 10.00.

Evenimente din rețeaua Enterprise Europe

Calendar evenimente internaționale



Reteaua de centre **Enterprise Europe** organizeaza o mare varietate de manifestari care au ca scop principal sa ajute firmele sa-si identifice parteneri de afaceri sau parteneri pentru diverse proiecte de cercetare-inovare, dezvoltare de tehnologii sau realizare de transfer tehnologic trans-national.

Daca doriti sa va inscrieti la unul din evenimentele de mai jos sau daca doriti informatii suplimentare, va rugam sa contactati cel mai apropiat **Centrul Enterprise Europe Network** (<http://een.ec.europa.eu/about/branches/?Country=RO>).

Vezi calendarul complet: <http://een.ec.europa.eu/tools/services/EVE/Event/ListEvents>

Calendarul evenimentelor Octombrie – Noiembrie 2015

October 2015

- | | |
|----------------|--|
| 1 October 2015 | <u>Brokerage Event on KETs* in Horizon 2020 (* Key Enabling Technologies)</u>
Brokerage Event - Strasbourg (France) |
| 2 October 2015 | <u>Business matchmaking event and seminar at the 2015 Taipei International Invention Show Technomart (Taipei INST)</u>
Brokerage Event - Taipei (Taiwan) |
| 5 October 2015 | <u>Brokerage Event at EXPO 2015 : Eco-Efficient Management of Resources in Agro-Food</u>
Brokerage Event - Milan (Italy) |
| 6 October 2015 | <u>R.ACE Luxe in Green - Business event of biomaterials in luxury</u>
Brokerage Event - Dijon (France) |
| 6 October 2015 | <u>ITS World congress - International B2B Meetings</u> |

- 6 October 2015 **Brokerage Event - Bordeaux (France)**
Experience sharing: innovation needs analysis & coach selection
Training - Rome (Italy)
- 7 October 2015 **International B2B meetings at Greencities and Sustainability**
Brokerage Event - Malaga (Spain)
- 7 October 2015 **Meet2Match 2015 Brokerage event**
Brokerage Event - Győr (Hungary)
- 7 October 2015 **EEN Central China technology transfer and cooperation to Europe**
Company Mission - Brussels, Milan, Paris, Orleans (France)
- 8 October 2015 **Nanomercosur Brokerage Event 2015**
Brokerage Event - Autonomous City of Buenos Aires (Argentina, Argentine Republic)
- 8 October 2015 **Cycling and cycle tourism international B2B matchmaking sessions at Cycling Meeting Mallorca**
Brokerage Event - Palma de Mallorca (Spain)
- 9 October 2015 **Users' opportunities in the evolving global patent system : EPO-SIPO co-operation for the harmonisation of the global patent system**
Conference/Seminar/Information Day - Lyon (France)
- 9 October 2015 **Biotechnologie - Science for our business - Infoday and brokerage event**
Brokerage Event - Arad (Romania)
- 10 October 2015 **Anuga Company Mission - Brazilian Delegation**
Company Mission - Porto Alegre (Brazil, Federative Republic of)
- 10 October 2015 **Electronic Fair company mission in Hong Kong**
Company Mission - Hong Kong, Shenzhen (China)
- 11 October 2015 **"Zero Energy Buildings as a challenge for the Med Region" International Workshop**
Workshop - Chania (Greece)
- 12 October 2015 **Bursa Agriculture Fair 2015**
Brokerage Event - Bursa (Turkey)
- 13 October 2015 **ANUGA Matchmaking Event 2015**
Brokerage Event - Cologne (Germany)
- 13 October 2015 **Market visit to Slovakia and the Czech Republic**
Company Mission - Bratislava and Brno (Slovakia)
- 13 October 2015 **IAC2015 - Brokerage event at the 66th International Astronautical Congress in Jerusalem Israel**
Brokerage Event - Jerusalem (Israel)
- 14 October 2015 **CULTURALLIA : B2B event in the framework of MONS 2015**
Brokerage Event - Mons (Belgium)
- 15 October 2015 **International Brokerage Event at Okoindustria 2015**
Brokerage Event - Budapest (Hungary)
- 15 October 2015 **Match4Industry Business Matching Event**
Brokerage Event - Kocaeli (Turkey)
- 16 October 2015 **Brokerage Event for the Fashion and Textile Industry BALTIC FASHION & TEXTILE**
Brokerage Event - Vilnius (Lithuania)
- 19 October 2015 **Healthcare Trade Mission to Indonesia**
Company Mission - Jakarta (Indonesia, Republic of)
- 20 October 2015 **B2B Meet & Match during Brussels Sustainable Development Summit**
Brokerage Event - Brussels (Belgium)
- 21 October 2015 **Subcontracting 2015**

- Brokerage Event - Antwerp (Belgium)**
- 21 October 2015 **3rd Regional Innovation Fair / Innomatch 2015 - ICT, Agro-Food & Automotive Brokerage Event - Arad (Romania)**
- 22 October 2015 **Brokerage event for clusters and companies in creative industries sector Brokerage Event - Brasov (Romania)**
- 22 October 2015 **Brokerage event for NMP 2016 work programme topics. Brokerage Event - Istanbul (Turkey)**
- 23 October 2015 **Superwomen Matchmaking 2015 - International business opportunities for women entrepreneurs Brokerage Event - Turku (Finland)**
- 25 October 2015 **Greek and Turkish SMEs from the Hospitality and Catering sectors looking for business opportunities at HOST fair: Company Mission to Milan Company Mission - Milan (Italy)**
- 26 October 2015 **3rd Micro and Small Enterprise Showroom Brokerage Event - Venice (Italy)**
- 27 October 2015 **International Business Meetings on Asia Pacific Homeland Security Brokerage Event - Singapore (Singapore, Republic of)**
- 28 October 2015 **International Exhibition of Agriculture, Agricultural Machinery and Fisheries (SIAMAP Fair/Exhibition - Tunis (Tunisia)**
- 28 October 2015 **Brokerage even - Simo educacion 2015 Brokerage Event - Madrid (Spain)**
- November 2015**
- 4 November 2015 **Company mission to EU-China Business & Technology Cooperation Fair Qingdao Company Mission - Qingdao (China)**
- 4 November 2015 **Japanese-French Composites Materials and Robotics B2B Mission in Nantes Company Mission - Nantes (France)**
- 5 November 2015 **EU-China Business & Technology Cooperation Fair X (Qingdao) Brokerage Event - Qingdao (China)**
- 5 November 2015 **AquaMatch 2015 Brokerage Event - Amsterdam (Netherlands)**
- 7 November 2015 **"Alpin vernetzt" - brokerage event of Alpinmesse Innsbruck Brokerage Event - Innsbruck (Austria)**
- 9 November 2015 **EU-China Business & Technology Cooperation Fair X (Chengdu) Brokerage Event - Chengdu (China)**
- 9 November 2015 **Company mission to EU-China Business & Technology Cooperation Fair Chengdu Company Mission - Chengdu (China)**
- 10 November 2015 **Subcontractor Connect 2015 Brokerage Event - Jönköping (Sweden)**
- 10 November 2015 **Maritime Innovation and Brokerage Event (MIBEMatch 2015) Brokerage Event - Rotterdam (Netherlands)**
- 11 November 2015 **EU-China Business & Technology Cooperation Fair X (Mianyang) Brokerage Event - Mianyang (China)**
- 12 November 2015 **2015 China-EU B2B Event (Changsha) Brokerage Event - Changsha, Hunan (China)**
- 13 November 2015 **Go International - ICT Brokerage Event 2015**

- 17 November 2015 **Brokerage Event** - Skopje (Macedonia, The former Yugoslav Republic of)
[Healthcare Brokerage Event MEDICA 2015](#)
Brokerage Event - Düsseldorf (Germany)
- 18 November 2015 [Smart Industry - Economic Forum Benelux-Germany](#)
Brokerage Event - Offenbach am Main (Germany)
- 19 November 2015 [22nd Polish-Czech-German Brokerage Event in Jelenia Góra](#)
Brokerage Event - Jelenia Gora (Poland)
- 19 November 2015 [MatchMaking BlackSea 2015](#)
Brokerage Event - Samsun (Turkey)
- 19 November 2015 [Matchmaking @ CHANGING THE PICTURE 2015](#)
Brokerage Event - Potsdam-Babelsberg (Germany)
- 23 November 2015 [MANUFUTURE](#)
Brokerage Event - LUXEMBOURG (Luxembourg)
- 25 November 2015 [Heating, ventilation and cooling-refrigeration meeting 2015](#)
Brokerage Event - Bourg en Bresse (France)
- 26 November 2015 [Brokerage event on Nanotechnologies](#)
Brokerage Event - Bologna (Italy)
- 26 November 2015 [Investment Forum in Tenerife](#)
Company Mission - Santa Cruz de Tenerife (Spain)

Oportunitati de Afaceri si de Inovare

Selectie de **OFERTE / CERERI de CAUTARE PARTENERI** in domeniul afacerilor sau inovarii / tehnologiilor inovatoare / profilelor de cercetare din baza de date **POD** (Partnering Opportunities Database) a **Enterprise Europe Network**.

Pentru obtinerea informatiilor suplimentare privind oportunitatile publicate in acest bulletin, va rugam sa selectati codul profilului care va intereseaza si sa contactati cel mai apropiat **Centrul Enterprise Europe Network** (<http://een.ec.europa.eu/about/branches/?Country=RO>) . Ne puteti contacta si pentru promovarea ofertei/cererii dumneavoastra de parteneriat, acest serviciu fiind GRATUIT.

OPORTUNITATI DE AFACERI

BOHU20150708001

O companie din Ungaria ofera o apa minerala naturala, curata, cu un continut ridicat de iod. Produsul este foarte eficient pentru persoanele care au simptome de deficienta de iod, cauzate de un nivel scazut pe termen lung a absorbtiei de iod. Compania cauta un partener (agent sau distribuitor) pe termen lung, din acelasi domeniu sau care au contacte cu farmacii si magazine bio.

BOPL20140217003

O companie din Polonia produce variate tipuri de lumanari, traditionale si create manual, sculpturi, figurine din ceramica, rezerve de parafina. La cerere, compania poate realiza orice tip de lumanare, din orice tip de material: sticla, plastic, rasina, ceara. Compania doreste sa intre si pe pietele straine, de aceea cauta distribuitori pentru produsele sale.

BOHU20150701001

Companie din Ungaria, specializata in producerea de gemuri naturale de fructe, cauta parteneri comercializarea produselor sale. Compania doreste un partener cu experienta si clienti pe piata premium, sau/si cu alti comercianti de pe piata de produse alimentare sanatoase, sau alt canal potrivit pentru gemuri naturale de fructe.

BOGR20150326001

O companie greceasca, activa in domeniul fertilizatorilor, ofera un tip de ingrasamant ce contine o bacterie care fixeaza azotul, crescand astfel cantitatea de azot din sol, si fiind asimilat imediat de catre plante. Compania cauta un partener activ in acelasi domeniu, pentru o cooperare comerciala sau pentru distributie, dar este si deschisa propunerilor sub egida proiectului Horizon2020.

BOAM20140121001

O companie din Armenia este specializata in producerea de vinuri rosii de inalta calitate, din podgorii de peste 60000mp. Climatul unic, solul si tipul de vie ofera strugurilor calitati deosebite, astfel vinul obtinut are o aroma si gust unice. Compania cauta agenti si distribuitori pentru produsele sale.

BOFR20150722001

Compania franceza ofera o gama larga de produse : parfumuri, sapunuri parfumate, lumanari parfumate si parfumuri de camera, vandute in magazine, buticuri, parfumerii, hoteluri de prestigiu. Parfumurile create sunt inspirate de istoria Frantei. Compania cauta distribuitori si / sau agenti comerciali specializati in distributia de parfumuri de lux si parfumuri pentru casa, cu o buna cunoastere a pietei locale.

BOPT20150817001

Firma portugheza, din insula Madeira, specializata in productia si comercializarea de produse cosmetice cu aloe vera, este in cautarea pentru servicii de intermediere comerciala (contracte cu agentii comerciale sau acorduri de distributie de servicii). Aloe Vera este cunoscuta pentru proprietatile sale terapeutice recunoscute si testate.

BOLT20150831001

O companie din Lituania, care este producator industrial de paturi pentru hotel, saltele , paturi tip divan si paturi reglabile motorizate. Compania cauta servicii de intermediere comerciala (agenti, distribuitori). Experienta companiei in activitatea de productie si vanzari se reflecta in cea mai inalta calitate a produselor lor.

BOEG20150712001

O companie importanta din Egipt ofera fructe si legume congelate. Compania este specializata in cultivarea si procesarea de legume si fructe si cauta parteneri pentru de distributia produselor oferite . Produsele sunt o de foarte buna calitate, fabricate intr-un sistem eficient de trasabilitate.

BOFR20150720002

O companie din Franta specializata in cresterea de animale, ofera inlocuitori de lapte pentru animale tinere din ferme. Compania cauta importatori, distribuitori si agenti de vanzari pentru produsele sale.

OPORTUNITATI DE INOVARE

TRES20140808001

Un producator multinational de produse de larg consum cu sediul in Spania este in cautare de materiale de tipul unor membrane permeabile care sa permita eliberarea controlata a aromelor pe baza de solventi. Solutia trebuie sa fie adecvata pentru fabricarea in volum mare si la costuri reduse, si pentru incorporarea sa in produsele de larg consum. Se cauta parteneri pentru acord de licenta, joint-venture sau acorduri de fabricare.

TRDE20141105001

O companie germana specializata in fabricarea de module de cazare durabile este in cautarea unei solutii de incarcare solara a bateriilor de biciclete electrice. Modulele / cuburile de lemn sunt destinate turistilor de ciclism si dotate cu

panouri solare, dar pana in prezent nu a fost gasita o solutie cu privire la modul de a transfera energia solara la statia de incarcare a bateriei bicicletei, care ar trebui sa fie, de asemenea, atasata la modul. Se solicita o solutie wireless.

TRBG20150227001

O companie din Bulgaria, specializata in productia de vin, este in cautarea pentru o solutie de ambalare bag-in-box pentru produsele sale. Solutia cautata trebuie sa includa tehnologia de ambalare si echipamentul necesar. Compania este in cautarea pentru un acord comercial cu asistenta tehnica.

TRPL20150521003

Un IMM polonez ce se ocupa cu produse scolare si de birou este in cautarea unor materiale care pot inlocui cadrele de aluminiu si de lemn. Materialul trebuie sa indeplineasca parametrii tehnici ai ramelor. Este de dorit o cooperare bazata pe acordul de licenta si acordul de cooperare tehnica.

TRKR20150825002

O companie coreeana cauta parteneri care pot furniza o tehnologie de baza si colaborare pentru dezvoltarea continua a tehnologiei de emulsionare.

TOFR20140911002

O organizatie franceza specializata in tehnologii digitale, cu sediul in nordul Frantei, a dezvoltat o tehnologie de cartografiere video si ateliere de constientizare pentru cetateni. Se cauta comunitati, muzee, scoli sau asociatii, care doresc sa consolideze patrimoniul cultural sau cladirea respectiva si sa dezvolte lucrari de participare a cetatenilor. Organizatia este interesata de acord comercial cu cu acord de asistenta si servicii tehnice.

TOGR20150907002

Un centru de cercetare din Grecia a dezvoltat un sistem non-distructiv, portabil capabil sa evalueze originalitatea de opere de arta. Sistemul utilizeaza tehnologie moderna cu laser la scara nanofotonica pentru a oferi o semnatura unica codata, anti-frauda pentru fiecare opera de arta. Grupul de cercetare cauta parteneri industriali pentru acord de licenta sau acord de joint venture, muzee, galerii de arta, si colectionari de arta pentru servicii in ceea ce priveste autentificarea.

TONL20140304001

Un IMM olandez este specializata in proiectarea, inginerie si productia de tuburi de sticla de precizie, in diferite geometrii. IMM-ul ofera expertiza sa in ceea ce priveste selectarea materialelor, caracteristicile produsului, controlul calitatii, capacitatea de productie si costurile eficiente si foarte precise. IMM-ul este in cautarea pentru acorduri comerciale cu asistenta tehnica cu parteneri industriali.

TOGR20150717002

Un IMM din Grecia activ in domeniul de monitorizare a procesului de fabricatie a compozitelor avansate pentru a dezvoltat o serie de solutii la cheie, inclusiv senzori, unitati de masura si software de achizitie de date pentru procesul de monitorizare inteligent, atât pentru dezvoltarea cat si pentru productia de compozite avansate. IMM-ul cauta parteneri industriali din industria aerospaciala, sectorul auto si de energie eoliana sau organizatii de cercetare pentru dezvoltarea unui acord comercial cu asistenta tehnica sau acord de cooperare de cercetare.

TODE20140902001

O companie de inginerie din Germania ofera un tratament mai eficient al apelor reziduale textile prin intermediul unei tehnologii patentate de microflotare, care se aplica in pre-tratament sau intr-un tratament terțiar. Tehnologia functioneaza prin filtrare cu bule de gaz ultra-fine si are rezultate bune in eliminarea culorilor anorganice. Este ecologic, deoarece necesita foarte putine substante chimice. Sunt cautati parteneri pentru licenta, precum si parteneri pentru acorduri comerciale cu asistenta tehnica.



Comisia Europeana si persoanele care actioneaza in numele Comisiei Europene nu sunt responsabile pentru modul in care poate fi utilizata informatia continuta in acest e-buletin. Punctele de vedere din aceasta publicatie apartin autorilor si nu reflecta in mod necesar politicile Comisiei Europene.



SC IPA SA Sucursala Galati
Strada Portului nr. 10
800025, Parter, camera 03

T / F + 40 236 / 433 467

bazilapostol@ipa.ro

www.ipagl.ro

www.enterprise-europe-erbsn.ro

<http://een.ec.europa.eu>